

INFORMAZIONI SULLA DISTRIBUZIONE DEL PRODOTTO ASSICURATIVO NON-IBIP**ALLEGATO 4, REG.IVASS 40/2018****DATI DELL'INTERMEDIARIO**

Il distributore ha l'obbligo di consegnare o trasmettere al contraente, prima della sottoscrizione di ciascuna proposta o, qualora non prevista, di ciascun contratto assicurativo, il presente documento, che contiene notizie sul modello dell'attività di distribuzione, sulla consulenza fornita e sulle remunerazioni percepite.

Cognome e nome		
Sezione RUI	Numero RUI	Data iscrizione RUI
Indirizzo		
Città	Città	Città
Telefono	Cellulare	
Email	PEC	
Nella qualità di :		
Operante per UNI BROKER GROUP Sede legale: VIA DI GROTTA PINTA , 19 - 00186 ROMA (RM) Sede operativa: VIA PARTIPILIO, 38 - 70124 BARI (BA) Sede operativa: VIA G. PORZIO C/O CENTRO DIREZIONALE IS. E3 - 80143 NAPOLI (NA) N. RUI B000496720		

SEZIONE I**Informazioni sul modello di distribuzione**

Il Broker agisce su incarico del cliente

- a. Il contratto è distribuito dall'Intermediario (nel ruolo di proponente) in collaborazione orizzontale, ai sensi dell'articolo 22, comma 10, d.l. 179/2012, convertito nella legge 221/2012, con

Intermediario ex art. 22 L. 22/2012	
Sezione RUI	Numero RUI
Ruolo del collaboratore ex art. 22 L. 22/2012 (Emittente)	

SEZIONE II

Informazioni sull'attività di distribuzione e consulenza

L'intermediario:

- a) Non fornisce una consulenza ai sensi dell'art. 119-ter, d.lgs. 209/2005 ("Codice delle assicurazioni private" o "Cap").
- b) Fornisce una consulenza ai sensi dell'articolo 119-ter, comma 3, del Cap, ovvero una raccomandazione personalizzata.
Attività svolte nell'ambito della consulenza prestata: complessivo esame delle caratteristiche del cliente e delle relative richieste ed esigenze di copertura sulla base delle informazioni rese dallo stesso; valutazione delle possibili offerte idonee a soddisfare i bisogni del cliente e individuazione motivata del prodotto più adeguato a tal fine; consulenza sulle vicende contrattuali successive alla conclusione del contratto (es. variazioni, appendici, etc.);
- c) L'intermediario fornisce una consulenza fondata su un'analisi imparziale e personale ai sensi dell'articolo 119-ter, comma 4, del Cap, in quanto fondata sull'analisi di un numero sufficiente di prodotti assicurativi disponibili sul mercato che gli consenta di formulare una raccomandazione personalizzata secondo criteri professionali in merito al prodotto adeguato a soddisfare le esigenze del cliente.

L'intermediario distribuisce contratti in assenza di obblighi contrattuali che impongano di offrire esclusivamente i contratti di una o più imprese di assicurazione.

Eventuali informazioni utili a garantire il rispetto delle regole di trasparenza previste dall'articolo 119-bis, comma 7, del Cap:

SEZIONE III

Informazioni relative alle remunerazioni

Natura del compenso percepito in virtù dell'attività di distribuzione effettuata (l'informazione si riferisce complessivamente agli intermediari coinvolti nella distribuzione del prodotto):

- | |
|--|
| <p><input checked="" type="checkbox"/> Commissione inclusa nel premio assicurativo (provvigioni percepite dall'impresa di assicurazione);</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> Onorario corrisposto direttamente dal cliente pari a € _____; tale onorario può subire una variazione in aumento nel corso degli anni fino ad un massimo del 45% sul totale premio lordo;</p> <p><input type="checkbox"/> Altri benefici economici di qualsiasi tipo offerti o ricevuti in virtù dell'intermediazione effettuata.</p> |
|--|

In base ai complessivi risultati di produzione raggiunti dall'intermediario possono inoltre essere offerti o percepiti ulteriori benefici economici.

Informazioni relative alla misura delle provvigioni riconosciute dalle imprese per i contratti RCA
(in attuazione alle disposizioni dell' art. 131 el Codice delle Assicurazioni e del Regolamento Isvap n. 23/2008 che disciplinano la trasparenza dei premi e delle condizioni del contratto nell'assicurazione obbligatoria veicoli e natanti)

Per i contratti RCA, viene allegata una tabella (allegato 1) nella quale sono specificati i livelli provvigionali riconosciuti all'intermediario dall'impresa di assicurazione. La tabella aggiornata è sempre disponibile al sito <https://unibrokergroup.net/>

SEZIONE IV

Informazioni relative al pagamento dei premi

I premi pagati dal contraente all'intermediario e le somme destinate ai risarcimenti o ai pagamenti dovuti dalle imprese, se regolati per il tramite dell'intermediario, costituiscono patrimonio autonomo e separato dal patrimonio dell'intermediario stesso.

Modalità di pagamento dei premi ammesse:

1. assegni bancari, postali o circolari, muniti della clausola di non trasferibilità, intestati o girati all'impresa di assicurazione oppure all'intermediario, espressamente in tale qualità;
2. ordini di bonifico, altri mezzi di pagamento bancario o postale, inclusi gli strumenti di pagamento elettronici, anche nella forma on line, che abbiano quale beneficiario uno dei soggetti indicati al precedente punto 1;
3. denaro contante, esclusivamente per i contratti di assicurazione contro i danni del ramo responsabilità civile auto e relative garanzie accessorie (se ed in quanto riferite allo stesso veicolo assicurato per la responsabilità civile auto), nonché per i contratti degli altri rami danni con il limite di settecentocinquanta euro annui per ciascun contratto.

Con riferimento al contratto proposto emesso/emittendo, il rischio, _____ è collocato come segue:

- con l'Impresa _____
- Accordo di pagamento del premio: _____ accordo ratificato ex art. 118 Cap pagamento liberatorio garantito da Conto separato ex art.117 Cap

Avvertenza: Qualora l'intermediario non sia autorizzato all'incasso ai sensi dell'accordo sottoscritto o ratificato dall'impresa, si rammenta che il pagamento del premio al broker o a un suo collaboratore non ha effetto liberatorio ai sensi dell'articolo 118, d.lgs. 209/2005.